

2025 年 4 月 10 日

各 位

大 阪 市 中 央 区 瓦 町 三 丁 目 5 番 7 号
株 式 会 社 ア ド バ ン ス ク リ エ イ ト
代 表 取 締 役 社 長 濱 田 佳 治
(コード番号：8798 東証プライム、福証、札証)
(連絡先) 総合企画部長 曾我 啓介
電話 06-6204-1193

人とテクノロジーを深化させ進化する会社

損保丁稚の外部販売開始のお知らせ

株式会社アドバンスクリエイト（本社：大阪府大阪市、代表取締役社長：濱田 佳治、東証プライム・福証・札証、証券コード：8798、以下「当社」、<https://www.advancecreate.co.jp/>）は、当社が他の保険代理店向けに販売し、利用 ID 数 7,172ID（2025 年 2 月末時点）と大変ご好評をいただいております、顧客情報一括登録システム「DECHI（丁稚）」について、複数の損害保険会社の自動車保険を一括で見積ることができる、損害保険版の丁稚（以下「損保丁稚」）のテスト販売を開始しておりますのでお知らせいたします。

記

■損害保険業界における課題

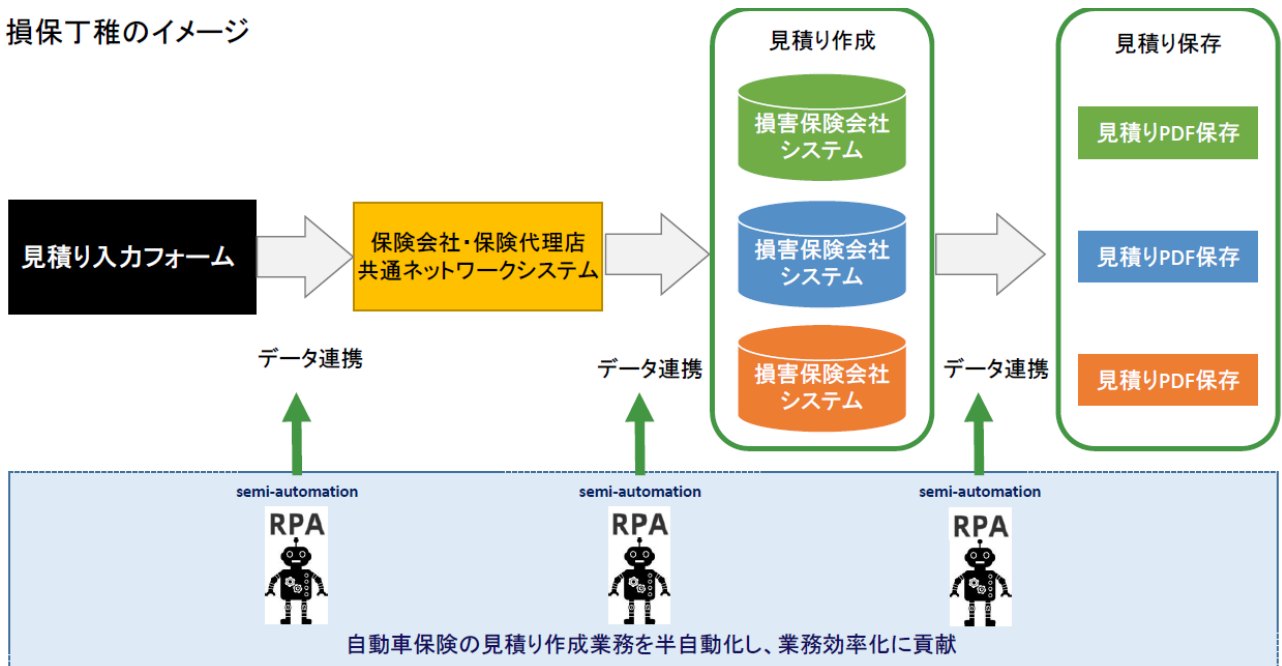
現在、損害保険業界では保険契約期間の短期化に伴い、保険申込、契約更改等に関する事務負担が増加しております。また、これまで主に単一の保険会社の保険商品を販売してきた兼業の乗合代理店などには、お客様本位の業務運営の徹底に向け、適切な比較推奨販売の確保が求められています。このような状況下、業務効率化や適切な比較推奨販売の助けとなるシステムへのニーズが高まっていることを受け、当社は損保丁稚の外販を開始することといたしました。

■損保丁稚が提供する解決策

損保丁稚を導入することで、一度顧客情報を入力すれば、損保丁稚と連携されている複数の保険会社のシステムにその顧客情報が自動的に反映できます。複数の保険会社の保険商品を見積る際に、募集人の入力の手間と時間が大きく削減され、保険の見積り作成に係る業務の効率化を実現します。

また、複数の保険会社の保険商品を比較推奨販売するノウハウが十分に蓄積されていない保険代理店にとっても、損保丁稚の導入により、恣意性を極力排除したお客様本位の比較推奨販売の実現に大きく貢献できるといえます。

損保丁稚のイメージ



■ 今後の展望

今後は、自動車保険だけでなく火災保険をはじめ多種目の損害保険でもご利用いただけるよう開発を進めてまいります。また、当社が提供している顧客管理システム「御用聞き」だけでなく、保険証券管理アプリ「folder」や他の CRM システムとデータを連携することで、より多くの保険販売機関に利用を提案していきたいと考えております。損保丁稚にご関心をお寄せいただいた保険会社や保険代理店の皆さまにおかれましては、以下よりお問い合わせください。

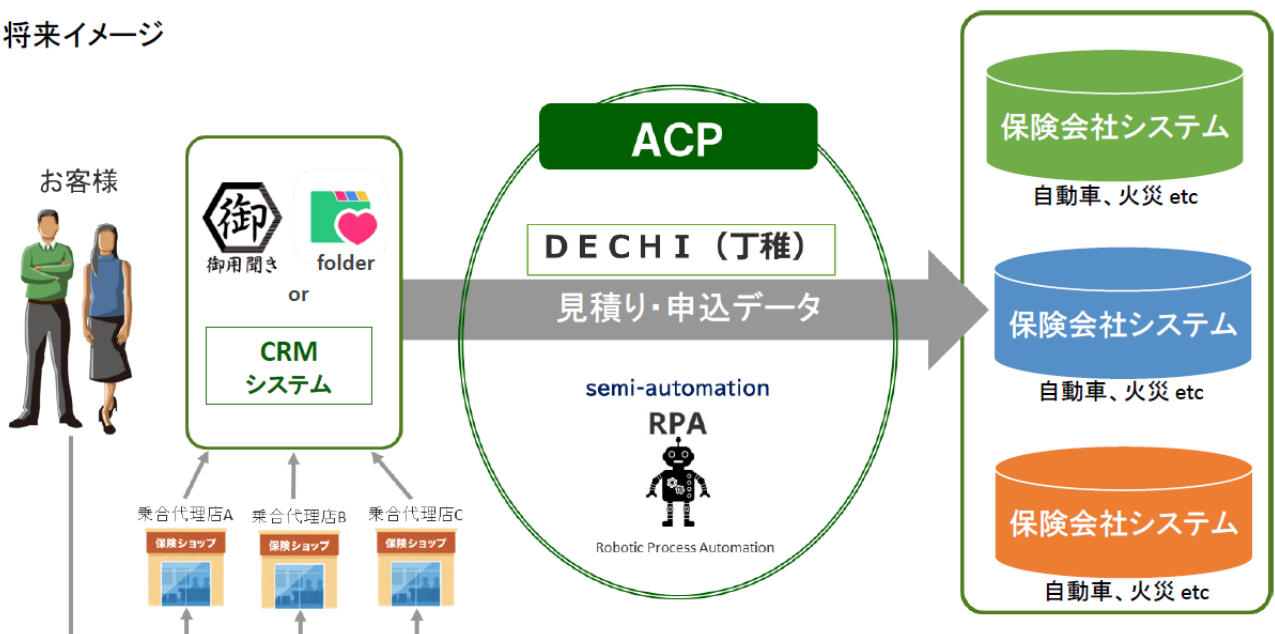
【お問い合わせ先】

提携事業部 ACP 推進課

TEL : 06-6201-7720

E-mail : acp_helpdesk@advancecreate.co.jp

将来イメージ



当社は、今後も最新テクノロジーの活用を通して、保険業界にイノベーションを起こし、お客様本位の業務運営の推進と産業全体の活性化に貢献するとともに、サービスクオリティの向上に努めてまいります。

【会社概要】

本 社 所 在 地：大阪市中央区瓦町3-5-7 野村不動産御堂筋ビル

設 立：1995年10月

代 表 者：代表取締役社長 濱田 佳治

事 業 内 容：保険代理店事業、メディア事業・メディアレップ事業、再保険事業、
ASP（アプリケーション・サービス・プロバイダ）事業、BPO事業

Web サ イ ト：国内最大級の保険選びサイト「保険市場」 <https://www.hokende.com/>

Advance Create Cloud Platform特設サイト <https://www.accp.jp/>

コーポレートサイト <https://www.advancecreate.co.jp/>

公 式 S N S：Facebook <https://www.facebook.com/HOKENICHIBA/>

Instagram https://www.instagram.com/hoken_ichiba/

X https://x.com/hoken_ichiba

LINE <https://page.line.me/621voyzg>

以 上